

随着国家开放检验检测认证,特检行业迎来了更多社会力量

# 一条民营“小鱼”闯入特检“深海”之后……

本报记者 王鑫

近期,湖南安卓特种设备科技有限公司(简称“安卓特检”)接到一项“光荣使命”:受湖南省市场监管局特种设备安全监察局之托,委派专家赴新疆吐鲁番执行专项技术帮扶任务。

“有机会以湖南民企身份前往开展公益技术支持,也说明我们的技术和实力正得到越来越多的认可。”该公司战略部经理高小恩说。

特种设备是指涉及生命安全、危险性较大的锅炉、压力容器(含气瓶)、压力管道、电梯、起重机械、客运索道、大型游乐设施和场(厂)内专用机动车辆这八大类设备。为保障特种设备的安全运行,国家在生产、使用、检验检测三个环节都有严格规定,实行全过程监管。

以电梯为例,它如同现代城市的“垂直交通生命线”,关乎千家万户的人身安全。市场监管总局发布的数据显示,截至去年底,全国电梯总量超1100万台。一方面,电梯保有量不断攀升;另一方面,随着电梯使用时间增长,电梯设备“带病运行”问题多发,引人关注。如何守护百姓用梯安全?做好检验检测是重要一环。

过去一段时间,特种设备检验检测行业基本由原国家质检部门下设的特检院所主导。一家民营企业如何乘政策东风实现破局,逐步开拓市场并推动行业改革创新?记者日前走进安卓特检进行了采访。

## “农村包围城市”

“我们采取‘农村包围城市’的发展战略,去年在全国1377个县(市、区)开展了特检业务。”安卓特检总经理余露踌躇满志地说。

阅读提示

数据显示,截至去年底,全国电梯总量超1100万台。一方面,电梯保有量不断攀升;另一方面,电梯设备“带病运行”问题多发,引人关注。守护百姓用梯安全,做好检验检测是重要一环。在由特检院所主导的这一领域里,一家民营企业乘着政策东风实现破局,逐步开拓市场并推动了行业改革创新。

在执掌安卓特检之前,余露曾就职于某省级特检院所。从“体制内”到“下海创业”,余露坦言:“是国家日趋开放的政策给了我出去闯一闯的勇气。”

实际上,早在2010年,当时的国家质检总局就下发“593号文”,提出“打破区域限制,开展由特种设备生产和使用单位选择检验机构实施检验工作的试点”。2014年,被业内称为“8号文件”的政策面世,更是明确提出“有序开放检验检测认证市场,打破部门垄断和行业壁垒,鼓励和支持社会力量开展检验检测认证业务”。

“这为以民企身份初入市场的安卓特检扫清了制度上的障碍。”余露说。

在2015年《全国质检系统检验检测认证机构整合指导意见》印发后,一些“体制内”的检验检测认证机构开始面临管办分离、转企改制等改革任务。

2016年,成立不到3年的安卓特检成功通过专家组评审,获原国家质检总局颁发的《特种设备检验机构核准证》(综合检验机构甲类),成为湖南第一家具备电梯定检资质的民营检验检测机构。

然而,政策放开不代表市场就会接纳。“虽然团队成员多来自各地特检院所,专业过硬,但顶着‘民营’的帽子,合作常被质疑。”安卓特检市场部经理邱卓对取证后频频“碰壁”的场景记忆犹新。

“最初去省外拓展业务,90%的客户将我们拒之门外。但我们一直坚信,只要服务足

够扎实,技术足够过硬,就能闯出一条新路。”邱卓说。面对一二线城市难以破局的窘境,安卓特检开始将发展方向转向三四线城市乃至县城。

## 提升“软硬”实力

在国家大刀阔斧破除市场壁垒、引入充分竞争之前,特检机构多依托质检系统,处于事实上的垄断地位。有业内人士告诉记者,以前部分特检机构甚至“比甲方还强势”,除正常的检验收费,受检单位还常需承担额外费用。

“特检业务不是一锤子买卖,我们在‘夹缝’中求生存,最怕授人以柄。”余露解释。

近年来,安卓特检率先建立全过程线上服务,从报检、缴费到检验意见通知书签收,全流程线上办理;专门设立电梯检验实训中心,所有检验人员每年第一季度必须参加集训,通过现场检验能力考核后方能上岗,由此持续提升技能……

重视合规和持续创新是安卓特检能够迅速崛起的两大“法宝”。2018年,公司运用新技术新理念,在行业内率先推出检验检测全过程视频记录与可追溯服务。“从无记录到有记录,再到全过程可追溯,这实质上推动了一场行业业务模式的革新。”余露表示,如今这项服务已成特检行业的“标配”。

持续完善服务标准体系,不断提高行业服务水平,最终让安卓特检迅速在“体制内”

机构主导的行业内站稳脚跟。仅2018年一年,该公司即完成1.5万台电梯检验任务,相比2016年增长了10倍有余。

## 走向广阔天地

2024年的最后一天,安卓特检迎来重大发展机遇——获得市场监管总局颁发的《特种设备检验检测机构核准证》(甲类A2级)。这意味着,安卓特检的业务已不局限于电梯检验,而是扩展至锅炉、压力容器、压力管道、起重机械、场(厂)内专用机动车辆等更广阔的领域。

记者了解到,目前获此资质的22家特种设备检验检测机构中,安卓特检是全国首家、也是唯一一家民营企业。

事实上,安卓特检的核心竞争力主要体现在“技术硬实力”与“服务软实力”的双重加持。

去年,安卓特检为新疆某能源公司高度超百米、运行温度达120摄氏度的,且塔壁在运行中产生过裂纹的提纯塔做无损检测,检测难度风险很高。最终,安卓特检联合其他国内厂家,制定出一套成熟的高温在线检测技术方案,在极端条件下完成了检测。这项检测填补了国内高温在线检测领域的空白。

作为业内标杆,安卓特检还参与《电梯质量安全追溯体系建设基本要求》等多项地方标准的起草与审查,并与中南大学等高校开展“产学研”合作,推动行业相关技术研发与专利创新。

如今的安卓特检已发展为一家全国布局的综合性检验检测机构,业务遍布全国,拥有省级公司20家。高小恩指着办公室的世界地图自信地说:“我们将来还要到更广阔的天地去!”此前,该公司已为柬埔寨最大的水电工程提供检验检测服务,迈出了拓展全球市场的第一步。

## 机器人接受技能培训

10月30日下午,浙江人形机器人创新中心有限公司专为机器人打造的“领航未来·具身智能验证场”在宁波正式启用,以前瞻的定位与丰富的沉浸体验宣告人形机器人技术正从实验室大步迈入现实生活。这里1:1还原了工业制造、智慧家庭、商超零售等多个细分场景。这种高保真训练环境极大地加速了机器人从“学习”到“上岗”的进程。

图为 人形机器人正在学习炒菜。  
本报记者 蒋茜 本报通讯员 洪映映 摄



“为国产种子夺回话语权”,带着这份初心,田友种业加速耕耘、屡获殊荣

# 29年只做“一粒好种”

本报记者 徐潇 本报通讯员 赵智奎

寒地黑土,稻浪翻滚。日前,记者来到黑龙江省佳木斯市桦川县,看到水稻良田里,一台台收割机在田间轰鸣穿梭,一簇簇饱满的稻穗被收入仓中,稻穗脱壳,去皮,经过一系列的程序后即将端上千家万户的餐桌。

## 一颗初心的千钧重量

经测算,田友种业自主选育的水稻品种实收亩产最高达1520斤,较常规品种增产21.1%,农民平均增收420元/亩。众所周知,桦川星火大米营养丰富,其中稻花香绵软香甜,珍珠米晶白圆润,深受消费者喜爱。凭借卓越品质,星火大米屡获殊荣,连续两次斩获中国国际有机食品博览会金奖,入选世界稻米地理标志(县域)品牌100强等多项荣誉,还通过了有机与绿色食品双认证。

丰收景象与卓越品质的背后,离不开田友种业29年只做“一粒好种”的初心与执着。

1996年,那时作为东北农业大学毕业的高材生,李艳欣和丈夫张科看到种子被“卡脖子”的问题,没有选择去高薪的科研院所,而是毅然决然地回到桦川,在桦川城郊租下30亩试验田,创办田友种业。彼时的国外水稻

品种占半壁江山,农民在购买种子时,往往处于被动地位,增加了农民的种植成本。这样的背景之下,田友种业凭借着不服气不认输的精神应运而生,立誓“黑土地必须长出中国芯”。

然而,举步维艰贯穿了整个创业期间,田友种业从两间平房起步,组建团队跑遍了三江平原的田间地头,向老农请教,从各地征集、筛选、保存了上千份宝贵的种质材料。终于在零下30℃的育秧棚里研发出第一份改良稻种。种子是农业的“芯片”,一旦被“卡住脖子”,国家的粮食安全命脉就将受制于人。“为国产种子夺回话语权”,这份初心,重若千钧。

## 一条创新的“快车道”

传统的育种是“看天吃饭”,育种时间长,“十年磨一剑”是常态,但是对于一个初创企业来说,时间和试错都是奢侈的成本。面对困境,田友种业坚信必须依靠科技,走自主创新的“快车道”。他将公司有限的利润持续投入到研发中,大刀阔斧地建设现代化的育种平台。

如今走进公司占地8万㎡的育种研发中心,人工气候室、分子标记实验室、单倍体育种室、270㎡低温种质库依次排开,可储存20

万份种质资源的“基因宝库”,其中自有材料超过2万份,包括800多份大豆常规及野生资源储备、近9000份水稻储备材料。10万份资源材料可实现60年长期保存,为国家种业研究留下了珍贵的储备资源。

“过去选育一个品种要10年,现在借助分子标记辅助育种+海南南繁加代,最快4年就能完成。”研发中心负责人王博士介绍,公司年均配制杂交组合4000余份,水稻、玉米、大豆、高粱四大作物储备材料1.4万份,相当于建了一座“芯片银行”。

科技赋能,黑龙江省第一个圆粒香稻品种便出自这里,田友种业与中科院合作研发的分子标记水稻品种“中科902”于2022年通过审定,打破了该类型品种长期依赖外省和国外的局面。

## 一片稻田的产业升级

科技的突破,最终要服务于广阔的田野。目前,田友种业年种子加工能力5万吨,实现水稻、大豆种子繁育“双万吨”,可为250万亩水稻、200万亩大豆提供优质种源。公司与国内500多家经销商建立“育繁推”一体化服务网络,种子覆盖全省六个积温带,远销吉林、内蒙古、新疆等70余个地区。

“卖种子更卖技术、卖服务”。公司组建

30人农技服务队,每年深入村屯开展“田间课堂”200余场,累计培训农民3.5万人次,带动桦川及周边水稻良种覆盖率100%。通过自有高水平的专家团队,制定了从研发到育种的全套发展方案,转化为农民可掌握、可复制的实用技术,教会农民从会种地到“慧种地”。

优质种源催生了完整的稻米产业链。由于种子品质的提升,桦川水稻在加工环节展现出显著优势。以付士米业为代表的加工企业,利用优质原料开发出稻米油等高附加值产品。稻米油富含谷维素、植物甾醇等活性成分,其抗氧化能力和营养均衡性备受市场认可,目前已成为高端健康食用油市场的新宠。

眼下,佳木斯市正全力创建国家级水稻公园,桦川作为百里绿色长廊东部起点,把“种业芯片”写入规划核心区。田友种业计划今后公司每年繁育30个新品种,通过省级审定的品种5个以上。年种子加工储存能力达到5万吨。为龙江打造“北方种业硅谷”再添“田友力量”,为国家粮食安全再添“桦川力量”。

“种业振兴,使命在肩。”从“一粒好种”的初心破土,到科技赋能的加速耕耘,再到服务万亩良田、带动农民智慧转型的产业升级,田友用29年的执着,串联起一个完整的现代种业振兴链条。

## G 市场观潮

唐姝

进入11月,天气转凉,但演唱会的热度却丝毫未减。截至目前,北京已经官宣的演唱会会有7场;杭州演出市场也在11月迎来爆发式增长,10余场演唱会覆盖国内外歌手。演出市场供需两旺,一些热门场次、部分“顶流”更是一票难求,从而催生了庞大的二级市场。近日,有网友在社交平台发帖吐槽,此前杭州某场演唱会抢不到的门票,却以万元的价格出现在二级市场票务平台上。

随着这两年演出市场爆发式增长,演唱会门票的溢价现象并不罕见:今年4月,某歌手演唱会8万张门票开售后“秒空”,随后“黄牛票”大量出现在二级市场,原价480元的票卖到2000元起步;今年7月,某歌手演唱会虽然购票采取了强实名制,但在官方渠道售罄的同时,二手交易平台上仍有780元的票价被炒至1万元。

有人不禁疑惑,官方渠道抢不到的票,为何“黄牛”手里有?

当下,演出票务市场主要以由演出主办方直营或授权运营,掌握核心票源的一级票务平台为主。而作为补充力量的二级市场平台,则通过整合资源促成交易,向入驻商家收取一定比例佣金,票价则由市场决定。

有市场就有需求。如今,很多年轻人愿意为真情实感的体验和情绪价值买单,为一场演出赴一座城。有消费者买不到原价票会尝试在二级市场平台上购票,但有时,情怀却是被“明码标价”的,二级市场的票价往往比原价高出几倍,甚至十几倍。

作为近年来的新生事物,二级市场平台在一定程度上能够通过价格来平衡供需关系,为消费者提供更多元、便捷的购票体验。然而,由于缺乏相应的规范和监管,相较于一级平台,二级市场在票源追溯、信息透明、售后维权等方面存在短板。不少消费者接受一定范围内的溢价,但不透明的门票来源以及既没出票也不能退票的遭遇,让其权益受到了侵害。

同时,散乱的二级市场也给了“黄牛”们可乘之机。据媒体报道,除了利用外挂软件抢票,内部渠道供票外,随着越来越多的大型演唱会实行“实名制”,二级市场市场还出现了“代拍”业务:代抢费用根据门票热门程度决定,有的代抢报价达千元,远超门票原价。更有部分消费者找“黄牛”买票被骗千余元,付款后对方“消失”,难以追回原款。今年9月,上海市公安局徐汇分局破获一起“黄牛”诈骗案,有“黄牛”居然将空票倒卖了二手,涉案金额达8万余元。

这些违法违规侵权行为,不仅扰乱了正常票务市场秩序,也伤害了消费者的积极性,影响演出市场的健康有序发展。一些消费者也逐渐回归理性,宁可在门口大合唱,也呼吁抵制“黄牛”高溢价票。眼下,演唱会促进消费提质增效的“吸金”能力,已经成为不少地方提升文旅商体展深度融合的流量“法宝”。而想要这种效益可持续,就应保障消费者公平购票权益,推动制度透明化、技术智能化、监管协同化,让演唱会回归文旅消费的本质,实现消费者与城市的双向奔赴。

## 工信部:实施绿色工厂提质扩面计划

本报讯(记者杨冉冉)在国务院新闻办日前举行的政策例行吹风会上,工业和信息化部有关负责人表示,将推动外贸企业开展绿色设计和生产,加速产业绿色转型,为拓展绿色贸易注入新动能。

工信部表示,将强化价值创造,引导企业开展绿色设计和绿色制造,提升产品附加值,获得“绿色溢价”,更好地走向国际市场。工业和信息化部节能与综合利用司司长王鹏表示,下一步,加快产品设计、制造、使用、回收、循环利用等全链条的绿色转型升级。实施绿色工厂提质扩面计划,计划到2030年,国家、省、市各级绿色工厂产值占比提高到40%,开展绿色供应链提升行动,推动高新区、工业园区绿色转型,积极培育建设一批零碳园区。据悉,截至2024年底,我国已经累计创建了451家绿色设计企业,开发推广了绿色产品超过4万个,累计培育国家绿色工厂6430家、绿色工业园区491家,国家绿色工厂产值占比超过20%。

## 我国一绿色能源项目获国际权威认证

本报讯(记者柳姗姗 彭冰)10月27日,吉电股份大安风光制绿氢合成氨一体化示范项目(一期)“氢洲·绿氨”获得全球首张“ISCC EU RFNBO Ammonia”(可再生燃料非生物来源氨)认证证书,标志着国家电投集团绿色氢能产业实现了新突破。

“ISCC EU RFNBO”认证作为可再生燃料非生物来源氨的认证体系,覆盖原料、生产、应用全生命周期评估,其严苛标准成为国际绿色能源领域的“通行证”。大安项目通过认证,意味着绿氨生产技术、管理体系和碳排放标准,全面满足欧盟《可再生能源指令》(RED III)要求。据介绍,绿氨作为绿氢核心载体与低碳原料,是高耗能行业脱碳的关键路径。大安项目一期建成一套18万吨/年合成氨装置,全部由自建风电、光伏及通过PPA协议供电,是全球单体规模最大的绿氨项目。目前,大安项目已与欧洲、日韩等多家能源企业签署意向采购协议,国家电投“氢洲Hyglobal”品牌走向国门、走向国际。

## 深南高铁首榀箱梁架设成功

本报讯(记者刘静)日前,由广东铁投集团所属珠肇铁路公司投资、中铁建华南建设有限公司总承包管理、中铁二十二局、中铁十二局承担施工的深南高铁珠三角枢纽机场至省界段首榀箱梁成功架设,标志着项目建设正式由线下施工转入线上施工。

本次架梁线路最小曲线半径2000米,架设难度系数大,精度要求高。为实现首榀箱梁顺利架设,建设者通过三维建模对关键工序进行全流程模拟推演,并对现场作业人员进行详细技术交底和安全教育培训教育,做到工序了然于胸。在经历了架桥机拼装完成等一系列工序后,用时5小时顺利完成了本次架梁任务。据悉,深南高铁是粤港澳大湾区快速联系广西等大西南地区的重要通道,建成通车后将有效提升两广铁路客运质量,扩大两广通道能力,填补区域路网空白,大大提升粤港澳大湾区的辐射效应,对便利沿线居民出行、带动周边地区发展、深入推进区域协调高质量发展和落实现代综合交通运输体系发展规划具有重大战略意义。

溢价数倍的演唱会门票,谁在卖谁在买?